

Stylish

Клиент: STYLISH

Интернет-магазин одежды и обуви



Задачи:

- 1 ● Выйти на рынок России новым брендом
- 2 ● Рассказать широкой аудитории о многообразии ассортимента
- 3 ● Увеличить обороты интернет-магазина



Решение:

Основываясь на данных потребителя, рынке, конкурентах, мы разработали стратегию продвижения.

В основе стратегии были задействованы самые современные инструменты digital:

✓ **Торговая реклама на поиске** –

Google merchant. ЯндексДирект

✓ **Таргетинг динамический** – Google, Яндекс,

Instagram, Facebook, VK

✓ **Динамический ретаргетинг** – Google, Яндекс,

Instagram, Facebook, VK

✓ **Смарт баннеры** – ЯндексДирект

Для достижения запланированных KPI мы работали в тесной связке с заказчиком.

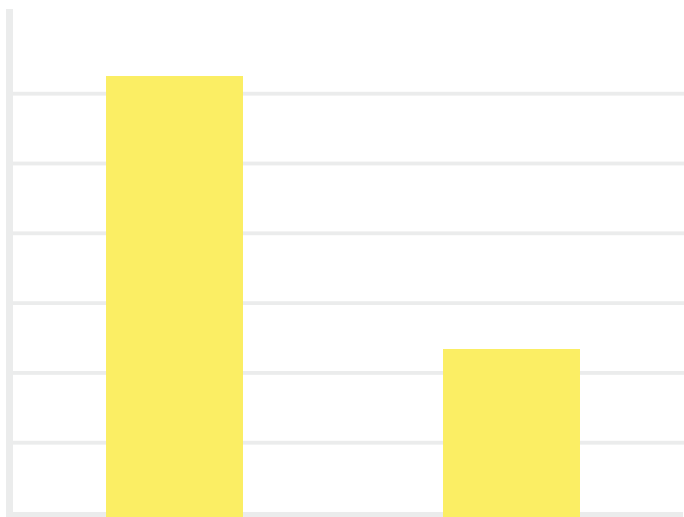


Проведенные работы:

- Составили полный список целевых запросов
- Исключили мужскую аудиторию и детей младше 18 лет из сегментов рекламной кампании
- Запустили ремаркетинг по базе телефонов и e-mail для стимулирования повторных покупок
- Составили объявления с максимальным количеством расширений: быстрые ссылки, уточнения, структурированные описания для увеличения кликабельности

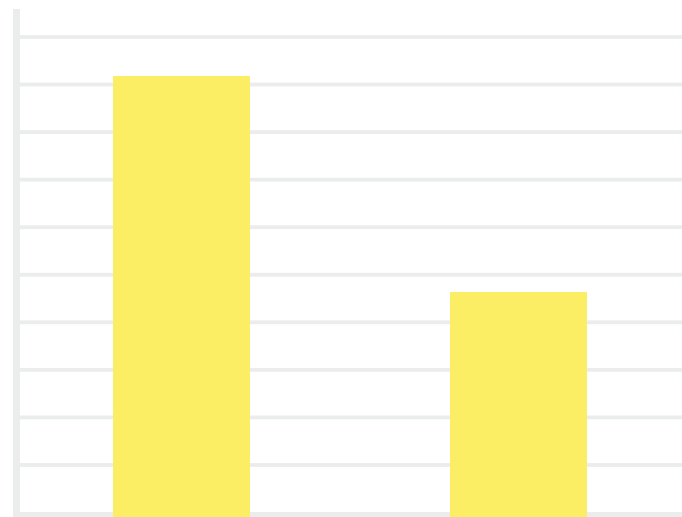


Результаты:



в 7 раз

увеличилось количество заказов



в 0,7 раз

увеличилась конверсия в покупки

Новая проблема:

Оборот магазина постепенно увеличивался.
Но со временем стоимость заказа стала расти

Это привело к увеличению бюджета
и не позволяло масштабироваться.



Решение:

- 1 ● Чтобы снизить стоимость заказа, мы проанализировали каждый рекламный канал и сегментировали каналы по результативности.

В нашем случае VK съедал треть бюджета, но не приносил конверсии – было принято решение его отключить.



Решение:

2 ● Перераспределили сегменты по возрасту.

Изначально бюджет одинаково распределялся по всем категориям возрастов. Однако после 3 месяцев работы выявили, что лучший результат по кол-ву покупок и их суммарной стоимости показывает сегмент 25-34 года, как самые активные и платежеспособные пользователи интернета.

**ПОСЛЕ ЧЕГО, МЫ ЗАЛОЖИЛИ
МАКСИМАЛЬНЫЙ БЮДЖЕТ
НА ЭТУ КАТЕГОРИЮ**



Результаты:



в 1,4 раз

увеличился
брендовый спрос

в 1,8 раз

увеличилась
трафик на сайт

в 2 раза

увеличился
доход

ПОМОЖЕМ ВАШЕМУ БИЗНЕСУ РАСТИ

Оставьте заявку на сайте
или позвоните нам: + 7 (351) 776-15-60

Вместе мы достигнем успеха!

